

Gratis IT-check

Få en gratis og uforpligtende gennemgang af virksomhedens netværk og øvrige IT. Du kan få en vurdering af, hvor fordele og ulemper findes, om der er tikkende bomber, flaskehalse eller dårligt udnyttede dele, hvor lang levetid de forskellige dele har tilbage osv, osv.

»Hvad skal jeg med et IT-check?«

Hvis der nu ikke lige er et akut problem og tingene fungerer i virksomheden – hvad skal man så med et IT-check, kan man med rette spørge. Desværre er de værste problemer med IT ofte dem man *ikke* ved findes. Ukendte tikkende bomber, der en dag eksploderer som f.eks. mangelfuld sikkerhedskopiering, harddiske der løber fulde, lemfældige adgangsforskeligheder o.s.v. kan give ganske ubehagelige overraskelser. Hertil kommer de uudnyttede muligheder der måske ligger i IT-installationen, f.eks. for en bedre udnyttelse eller for en markant bedre ydelse ved mindre omstruktureringer eller begrænsede investeringer.

I mere end 94% af de besøgte virksomheder har vi fundet elementer, der kunne forbedres eller gav anledning til klare anbefalinger.

Ledelsen står med ansvaret...

Alle moderne virksomheder er i dag meget afhængige af IT for at kunne eksistere. Uden velfungerende IT-systemer bryder virksomheden simpelthen sammen. I den sidste ende er det virksomhedens ledelse der står med ansvaret, hvis IT-funktionerne ikke fungerer. Derfor er det også bydende nødvendigt for ledelsen at have fuld klarhed over, hvordan det i virkeligheden står til med IT-funktionerne – også selv om tingene egentlig er i orden.

Hvordan foregår det?

Konkret møder to af vore eksperter op i virksomheden og vurderer den fysiske installation, dens enkeltdele og sammensætning, konfiguration, software, licenser osv. Men også de mere bløde ting, som f.eks. IT-bemanning, rutiner, leverandørforhold m.m. tages op. Det sker dels ud fra en inspektion af installationerne og dels gennem samtaler. Efterfølgende konkluderes på vore iagttagelser og vi giver mulighed for at drøfte de forbedringer og anbefalinger vi måtte finde relevante. Hele besøget er berammet til en varighed på 1-1½ time.

Hvordan kommer jeg videre?

Kontakt Henning Hansen på telefon 70 268 278, via telefax på 70 268 279 eller via email til hh@itechsolutions.dk.

Hvad vi ikke gør...

Under besøget foretager vi ikke fysiske målinger af netværkstrafik eller andre former for konkrete målinger. Vi vil normalt heller ikke løse de konkrete problemer vi måtte finde undervejs i forbindelse med det aktuelle besøg.

Om ITech Solutions

IT er en tillidssag

ITech Solutions er en moden IT-virksomhed, som blev skabt i 2003 af Niels Jensen og Henning Hansen med konsulentbistand som fokusområde. Vi tilbyder rådgivning og projektledelse, samt levering, installation, drift og vedligehold af alle typer af IT-installationer. Som totalleverandør tilbyder vi også levering af hardware og software, så kunden ikke pludselig ender i klemme mellem flere leverandører. Vi har årelang erfaring med alle typer IT-løsninger og har opbygget en høj kompetence inden for alle vores kerneområder. Samtidig har vi et stort netværk af kompetente og stabile samarbejdspartnere, der kan bistå ved specialopgaver.

Det bedste – hver eneste gang

I ITech Solutions lægger vi først og fremmest vægt på at yde det allerbedste – hver gang. Det gør vi, fordi vi brænder for dét, vi gør og ikke kan leve uden at lægge vores fulde sjæl og kvalitet i arbejdet.

Hellere forebygge end helbrede

Vores kerneprodukt er heldrift af nye såvel som eksisterende IT-systemer (IT-drift) til en fast pris. Her kan vi indtræde som en effektiv IT-afdeling for kunden og både sikre en stabil drift, den nødvendige udvikling og en konstruktiv sparring til ledelsen. Virksomheden kan derfor styre udgifterne og koncentrere sig om sin kerneforretning – præcis ligesom vi kan. Vores tid, viden og kompetencer er altid bedst brugt på at forebygge katastroferne frem for at "rode i asken" efter sammenbruddet.

Forståelsen af problemet er den halve løsning

Erfaringer med IT-systemer viser kun alt for godt, at mange IT-opgaver og projekter ikke ender til kundens tilfredsstillelse. Det skyldes sjældent teknisk inkompetence, men mere misforståelser mellem kunde og leverandør om, hvad opgaven egentlig gik ud på. Årsagen er typisk, at fokus har været på opgavens løsning og ikke så meget på forståelsen af problemet. Hos ITech Solutions starter vores ansvar allerede ved opgaveformuleringen. Vi ser det som vores opgave, at hjælpe med defineringen af problemet eller behovet, før løsningen finder sted. Vores mission er ikke at levere så meget som muligt, men at opfylde dit behov – intet mere.

Vi lever af din tillid

I vores valg af kundestrategi sigter vi efter særdeles langvarige kundeforhold – helst for evigt. Det kræver tillid, og det lykkes kun via en høj moral kombineret med stor fleksibilitet og en passende respekt og ydmyghed overfor opgaverne. Simple dyder, som at levere til tiden, følge op på sager og informere passende og forståeligt, ligger dybt i vores DNA. Alt sammen elementer, der sikrer dig et meget højt serviceniveau.